



Formation CAPa **SAPVER**

Services à la Personne et Vente en Espace Rural

Niveau 3 - établissement privé sous contrat avec le Ministère de l'Agriculture /CFA

Public concerné et Pré requis	Jeune issu de 3 ^{ème} . Motivation pour le stage.
Présentation générale	Le CAPa est préparé sur 2 ans en alternance scolaire ou en apprentissage (à partir de la 2 ^{ème} année). Il s'agit d'un CAP permettant d'affiner son orientation.
Objectifs	<p>Découvrir des secteurs professionnels pour affiner son orientation :</p> <ul style="list-style-type: none"> • Vente • Services à la personne • Restauration collective • Autres <p>Acquérir des connaissances générales et professionnelles. Acquérir une expérience pratique en effectuant des stages dans diverses structures. Développer des compétences professionnelles dans le secteur choisi. Acquérir un diplôme professionnel (Ministère de l'Agriculture). Redonner confiance au jeune (pédagogie par alternance alliant pratique et théorie).</p>
Contenu de la formation	<p>Modules d'enseignement général :</p> <ul style="list-style-type: none"> • Expression française – communication - animation. • Mathématiques, informatique, économie. • Biologie, écologie. • Education Physique et Sportive. • Histoire-Géographie, ESC. • Langue vivante : Anglais. <p>Modules du secteur professionnel :</p> <ul style="list-style-type: none"> • Entreprise et vie professionnelle. • Connaissance des publics et communication • Techniques et pratiques professionnelles liées à la vente et aux services à la personne (restauration collective, alimentation, cuisine, entretien des locaux ...) • SST : Sauveteur Secouriste du Travail.

Modalités pédagogiques : L'alternance	<ul style="list-style-type: none"> • Alternance : présentiel et période en milieu professionnel. • Observations faites en stage. • Travaux de groupe, travaux de pratique en salles TP. • Interventions de professionnels. • Visites pédagogiques. • Suivi personnalisé du jeune.
Compétences	<p>Durant toute sa formation, le jeune développera des compétences :</p> <ul style="list-style-type: none"> • Relationnelles • Techniques <ul style="list-style-type: none"> ○ Secteur « Services à la personne » : soins au bébé, confort de la personne, animation, entretien des locaux, du linge, préparation des repas et du service. ○ Secteur « Vente – Tourisme » : Connaissance technique des produits et/ou des services, de l'organisation, de l'accueil, approvisionnement du point de vente, mise en rayon des produits et des services, accueil des publics ...
Durée Dates et lieux	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Durée de la formation : 2 ans ▪ Nombre d'heures : 800h de cours soit 400h/an 12 à 13 semaines de formation/an à la MFR à ST Berthevin et 20 à 22 semaines en stage. Apprentissage possible dès la 2^{ème} année (Dates : cf planning de formation). ▪ Accessible aux personnes en situation de handicap.
Coût	Coût consultable sur le site internet
Conditions d'admission et délai d'accès	<p>Rencontre avec le responsable de la formation. Entretien d'admission. Pas de délai d'accès, le jeune peut démarrer la formation jusqu'à la veille de la rentrée scolaire, Cas particulier, s'il reste des places, accès possible en cours d'année</p>
Suivi et évaluation de l'action	<p>Tout au long des 2 années, les jeunes sont suivis dans leur alternance par des bilans téléphoniques et/ou visites de stage ou d'apprentissage. Le carnet de liaison sert de relais entre le lieu de stage, d'apprentissage, la MFR, le jeune et les parents. Il retrace l'évolution du jeune sur l'ensemble de ses deux années. Examen en épreuves CCF sur les 2 années et une épreuve orale terminale en fin de 2^{ème} année.</p>
Responsable et équipe encadrante	Sylviane FAUCHEUX, directrice de la MFR est la responsable de la formation. L'équipe de la MFR (CFA) est composée de 16 moniteurs dont 7 dédiées à la formation CAPa SAPVER.
Passerelles et débouchés possibles	<p><u>Insertion professionnelle :</u> Services à la personne : aide à domicile (familles) - Maison de retraite, de cure, de repos - Ecole maternelle, cantine scolaire - Restauration d'entreprise ... Accueil et/ou vente : petits magasins de proximité, supérettes, supermarchés ... - vente directe à la ferme, marchés locaux, petite hôtellerie, chambres et tables d'hôtes, villages de vacances.</p> <p><u>Poursuites de formation :</u> CAP AEPE (Accompagnement éducatif de la petite enfance) CAP Employé de vente Titre professionnel ADVF (Assistant de vie aux familles) BAC Professionnels (Bac Pro TCV, SAPAT, ...) Préparation aux concours (aide soignant, auxiliaire de puériculture ...)</p>